

CHI SIAMO

SISME S.p.A. è una società che dal 1957 progetta e produce motori elettrici. Situata ad Olgiate Comasco (Como), sede principale del gruppo, Sisme occupa attualmente 700 dipendenti su tre stabilimenti produttivi localizzati in Italia, Cina e Slovacchia.

CHI CERCHIAMO

Giovane neolaureato da inserire all'interno del team Sales.

RUOLO

Il candidato avrà l'opportunità di entrare nel cuore delle attività commerciali di Sisme, apprendere competenze e metodologie per crescere a livello professionale e personale e potrà contare su un coaching strutturato erogato da professionisti del settore.

Il candidato supporterà il team Sales nella gestione dei clienti e collaborerà con le funzioni tecniche e Supply chain.

RESPONSABILITÀ

- Supportare il Team Sales nelle attività di Business Development e Account Management;
- Aiutare ad implementare la strategia di vendita e il budget;
- Fornire supporto ai Clienti per quanto concerne le caratteristiche tecniche del prodotto;
- Fornire un riscontro tempestivo e accurato alle richieste dei Clienti coordinandosi con le altre funzioni aziendali e mantenendo tracciabilità tramite report dell'attività svolta.

REQUISITI RICHIESTI

- Laurea in materie scientifiche
- Abilità negoziali, comunicative e di vendita
- Capacità ed orientamento al lavoro in team
- Forte orientamento ai risultati
- Italiano e inglese fluenti

COSA OFFRIAMO:

Stage retribuito 800 € mese